

PERGUNTAS FREQUENTES (FAQ)

1. O que é o Unimed Fortaleza VALIDA?

É uma iniciativa de inovação aberta da Unimed fortaleza, onde o objetivo é abrir espaço para que empresas nascentes possam usar a sua estrutura como campo de testes no desenvolvimento e validação da solução. Sem custo nenhum. Para todo empreendedor que está no início de sua jornada esteja com o MVP (Produto Mínimo Viável), que possuam solução aderente ao negócio Unimed Fortaleza e muita garra para fazer acontecer!

2. O que é o Unimed Fortaleza CONECTA?

No Unimed Fortaleza Conecta, buscamos Startups com maior maturidade, ou seja, startups que já possuem seus produtos validados e implementados em outros negócios e enxerguem a Unimed Fortaleza como um parceiro de negócios, para colocar a sua solução para rodar por meio de uma POC (Prova de Conceito) tendo a possibilidade de após essa etapa tornar-se fornecedor de sua solução para a Unimed Fortaleza.

3. Posso inscrever uma ideia?

Sim, ideias são bem vindas e vão para o fluxo do Unimed Fortaleza VALIDA. Mas lembre-se que a ideia precisa vir junto com a execução.

4. Como inscrevo minha startup?

As inscrições das startups podem ser feitas sem uma data final, pelo site www.ninnahub.com.br/unimedfortaleza.

5. Quanto custa para inscrever minha startup?

A inscrição é gratuita, basta preencher o formulário com as informações solicitadas, algumas são de preenchimento opcional.

PERGUNTAS FREQUENTES (FAQ)

6. Posso participar sendo de qualquer estado do Brasil?

No CONECTA? Sim, e até deve!! No VALIDA, essa operacionalização deve ser analisada. Mas é super incentivado que você se inscreva e iremos analisar e planejar com você, se selecionado, esses próximos passos.

7. Como funciona o processo de seleção?

Para o Unimed Fortaleza VALIDA a seleção é feita apenas com base na disponibilidade da infraestrutura da Unimed Fortaleza. Se os pré-requisitos para os testes estiverem disponíveis, estes serão contactados para elaborar um plano de ação.

Para o Unimed Fortaleza CONECTA a seleção parte do planejamento do desenvolvimento de inovação da Unimed Fortaleza. São escolhidas trimestralmente temáticas e as startups desta temática serão consideradas e avaliadas conforme a aderência. Depois disso uma reunião de negócios com apresentação de Pitch para a Unimed Fortaleza.

9. Como saberei se minha startup foi escolhida?

As startups escolhidas serão comunicadas via e-mail até 5 (cinco) dias antes da reunião de negociação e planejamento. Para o Unimed Fortaleza Valida a elaboração e execução do plano de validação e testes será criado um grupo gestor.

10. Tenho que entregar a propriedade intelectual do meu projeto?

Não, de forma alguma. A propriedade intelectual do que já foi desenvolvido é da startup. Se houver algum aporte de conhecimento por parte da Unimed Fortaleza que implique em melhorias ou avanços significativos na solução, essa questão será abordada e avaliada pontualmente e de forma bem transparente entre as partes.

PERGUNTAS FREQUENTES (FAQ)

11. Haverá investimento de capital nas startups selecionadas?

A iniciativa não prevê valor de investimento na Startup, somente havendo a possibilidade de custeio da POC, conforme acordo das partes (ver tópico 12)

12. As startups receberão algum valor financeiro para os pilotos codesenvolvidos durante o período do programa?

Não diretamente. As startups selecionadas para a realização da POC poderão ter custos para a evolução, logo os mesmos serão analisados e validados em conjunto entre Unimed Fortaleza, NINNA Hub e a Startup.

13. Após o término do programa é garantido que minha startup vai fechar um contrato com a Unimed Fortaleza?

Não há garantia de contrato de trabalho após o Pitchday e da realização da Prova de Conceito - POC. Esta negociação é posterior ao programa e fica a cargo da Unimed Fortaleza e da própria Startup em decidir prosseguir com o relacionamento ou não.

14. Quais os benefícios da iniciativa para quem não for selecionado?

A iniciativa é uma excelente oportunidade para que as startups participantes ganhem visibilidade no ecossistema de inovação e possam ter acesso a oportunidades de mercado junto a um dos maiores players mercado de Saúde. Além disso, a startup continuará na base de dados do NINNA Hub podendo assim ser indicada como solução aos outros mantenedores de nosso Portfólio.